



MYVANTURE PARTNER PROGRAMM

STANDORT PARTNER WERDEN



www.myventure.com



WIR SUCHEN STARKE PARTNER STANDORT EXPANSION DEUTSCHLAND

**FÜR UNSER EXPANSIONSVORHABEN SUCHEN WIR EINEN STARKEN PARTNER
ZUR BETREUUNG UNSERER STANDORTE IN DEUTSCHLAND.**

Zu den Aufgaben der Standortpartner zählen die Fahrzeugübergabe, die Fahrzeugrücknahme, die Fuhrpärkwartung, sowie die Bereitstellung der Infrastruktur (Parkflächen, Lagerraum).

**GEMEINSAM AM ERFOLG TEILHABEN
MEHR ALS NUR EINE DIENSTLEISTUNG**

Bei myvantage denken wir Partnerschaft einen Schritt weiter. Wir möchten **gemeinsam mit unseren Partnern wachsen und erfolgreich sein.**

Wir bieten unseren Partnern eine **attraktive Vergütung inklusive Bonusprogramm und schaffen so eine transparente Beteiligung am gemeinsamen Erfolg.**

Denn nur Gemeinsam sind wir erfolgreich!

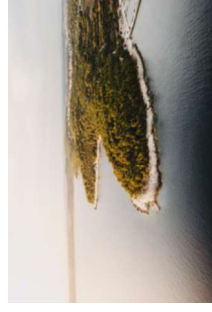
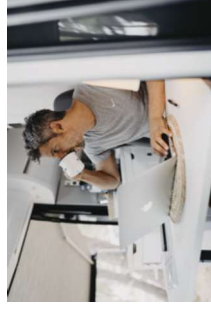
myvanture - Die neue Freiheit auf vier Rädern!

Wir sind ein etabliertes, schnell wachsendes Start-up aus Österreich. Wir betreiben die Online Plattform www.myvanture.com und sind spezialisiert auf die Vermietung und Vermarktung von VW Campingbussen.

Unsere Mission ist es, mehr Menschen hinaus in die Natur zu bringen. Aktuell sind wir mit 8 Standorten Marktführer in Österreich in unserem Segment.

Camping Enthusiasten, Outdoor-Fans und Abenteurer können auf der Plattform ihren perfekten, auf ihre Bedürfnisse zugeschnittenen VW Campingbus mieten, abonnieren und schon bald kaufen.

Wir haben das myvanture Partner Programm ins Leben gerufen, um gemeinsam mit unseren Partnern unsere Mission zu verwirklichen.



OUR MISSION...
GET MORE PEOPLE OUT INTO NATURE

WARUM MYVANTURE PARTNER WERDEN?

Gemeinsam Wachsen ist unser Versprechen für eine **starke Zusammenarbeit mit unseren Partnern.**



Steigern Sie Ihren Umsatz und erschließen Sie einfach und unkompliziert ein neues Geschäftsfeld.



Spielend leichter Einstieg dank modernster Systeme.



Steigerung der Bekanntheit und Gewinnung neuer Kunden.



Verpassen Sie ihrem Standort ein Start-up Image und bringen Sie frischen Wind in Ihren Betrieb.

Die Zusammenarbeit mit myvantage MEHR ALS NUR EINE PARTNERSCHAFT



James Tennant
Geschäftsführer
Reifenzentrum Süd, Klagenfurt

Partner seit 2019

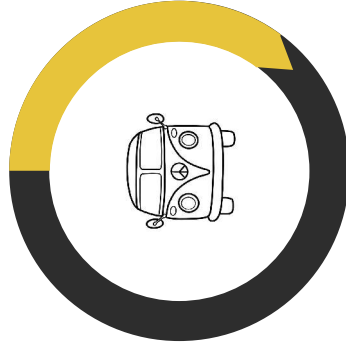
„Die Zusammenarbeit mit myvantage war ausgesprochen einfach und unkompliziert. Von unserer Seite wurden zwei Mitarbeiter bereitgestellt, welche für die Übergaben/Rücknahmen und Aufbereitungen verantwortlich waren. Die Koordinierung des Mietgeschäfts wurde von myvantage, auch wegen der einfachen Prozesse, zu unserer vollsten Zufriedenheit erledigt.
So konnten wir ein neues Geschäftsfeld mit sehr geringen Aufwand erschließen.“

**// ZUSAMMENKOMMEN IST EIN BEGINN,
ZUSAMMENBLEIBEN IST EIN FORTSCHRITT,
ZUSAMMENARBEITEN IST EIN ERFOLG. //**

WAS SIND MEINE AUFGABEN ALS STANDORTPARTNER?

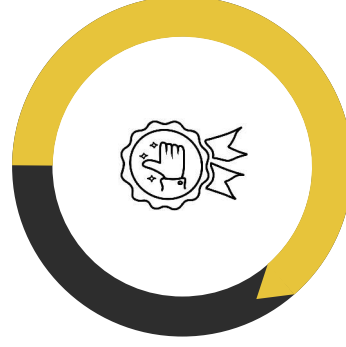
STANDORT PARTNER

Modernste Software & ein starkes Team sorgen für einen einfachen und unkomplizierten Ablauf am Standort.



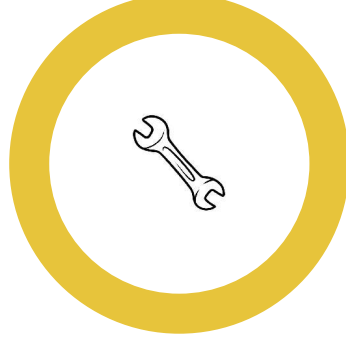
Übergabe

Fahrzeugbereitstellung
Fahrzeugdokumentation
Kundenverifizierung



Rücknahme

Fahrzeugdokumentation
Schadendokumentation
Fahrzeugreinigung



Wartung

Fuhrparkwartung
Servicefahrten



MYVANTURE

DAS ZEICHNET UNS AUS

Fuhrpark

Um den hohen Ansprüchen unserer Kunden gerecht zu werden, vermieten wir ausschließlich die neuesten Campingbusse von Volkswagen. Wir erneuern jährlich den gesamten Fuhrpark um stets die beste Qualität gewährleisten zu können.

Onboarding & Training

Wir kümmern uns vom ersten Schritt bis zur Endabnahme der Fahrzeuge um unsere Mitarbeiter und Partner. Durch unser Onboarding & Training Programm bringen wir alle Mitarbeiter und Partner innerhalb kürzester Zeit auf Kurs.

Systems & Tools

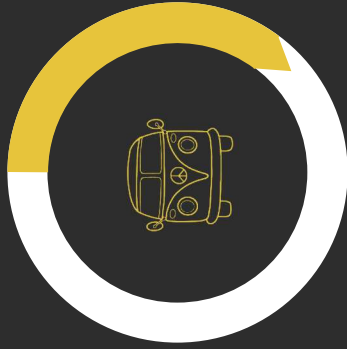
Ein hoch effizientes Buchungssystem inkl. App erleichtert die Planung, Verwaltung und Abwicklung aller Buchungen enorm. So ist die Standortverwaltung ein Kinderspiel. Alle unsere Kunden durchlaufen einen Online-Check-In mit Trainingsvideos und allen wichtigen Informationen die sie für ihre Reise benötigen. So gewährleisten wir einen effizienten Ablauf bei der Fahrzeugübergabe am Standort.

Customer Care

Wir übernehmen die Kommunikation mit unseren Kunden und bereiten diese dadurch bestens auf ihre Reise vor. Wenn, dann doch mal etwas schief läuft, sind unsere Mitarbeiter bestens vorbereitet um vor, während oder auch nach der Reise zu unterstützen – so erhöht sich auch im Problemfall der Aufwand für den Standort nicht. Unser oberstes Ziel ist ein perfektes Kundenerlebnis, daran arbeiten wir jeden Tag!

AUFGABEN AM STANDORT

ÜBERGABE | RÜCKNAHME



VORBEREITUNG

Qualitätskontrolle & Behebung etwaiger Mängel
Bestückung des Fahrzeuges lt. Buchung

DOKUMENTATION

Übergabeprotokoll
Bilddokumentation

MIETVERTRAG

Kundenverifizierung & Zeichnung Mietvertrag
Schlüsselübergabe

ÜBERGABE

RÜCKNAHME

DOKUMENTATION

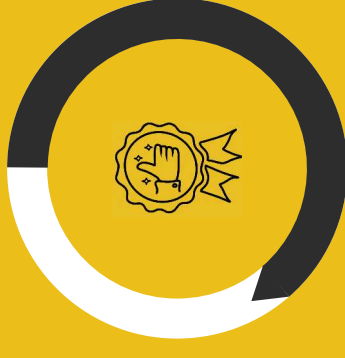
Rücknahmeprotokoll
Bilddokumentation

SCHADENDOKUMENTATION

Schadenprotokoll
Bilddokumentation

REINIGUNG

Fahrzeugreinigung innen & außen
Reinigung des Zubehörs



AUFGABEN AM STANDORT

INFRASTRUKTUR & SERVICE

WARTUNG & SERVICEFAHRTEN

Regelmäßiger Fahrzeugcheck im 3-Wochen-Intervall
Batteriecheck nach jeder Rücknahme, bei Bedarf laden
Servicefahrten zu Kfz-Werkstätten und sonstige Überstellungen

PARKPLÄTZE & LAGER

Parkflächen für Miet- und Kundenfahrzeuge
Kleines Lager für Zubehör & Extras

KUNDEN & WERBUNG

Betreuung der Laufkundschaft am Standort
Werbeaufsteller & Flyer am Standort



MYVANTURE

UNSERE DIENSTLEISTUNG FÜR DEN STANDORT

FUHRPARK & ZUBEHÖR BESCHAFFUNG

Finanzierung & Versicherung
Transport & Logistik
Verkauf

PARTNER ONBOARDING & TRAINING

Online Mitarbeiter Training
Schulung & Event in Europas größtem VW Bus Zentrum
Einrichtung & Training am Standort

IT SYSTEMS & TOOLS

Ausgereiftes Buchungssystem inkl. App
Online Check-In für Kunden
Aufgabenmanagement inkl. Aufgabenliste

CUSTOMER CARE & BUCHUNGSMANAGEMENT

Kundenbetreuung
Schadenabwicklung
Notfall-Hotline für Kunden unterwegs

VERGÜTUNG PARTNER

GEMEINSAM ERFOLGREICH

BASIS



Servicepauschale

85 Euro (T6..1 Modelle) bzw. **115 Euro** (Crafter Modelle) für jede Übergabe, Rückgabe inkl. Aufbereitung, Reinigung und Formalitäten.

Infrastruktur- und Fuhrparkpauschale

20 Euro je Camper und Monat zur Nutzung der Parkflächen, Lagerräume und der routinemäßigen Wartung des Fuhrparks.

BONUS



Qualitäts-Bonus

Auszahlung eines Bonus von bis **+25% zur Service Pauschale** bei positiven Kunden Feedback (jährliche Betrachtung)

4,3 bis 4,6 Bewertung
>4,6 Bewertung

+15%
+25%

Neukunden-Bonus

Auszahlung eines Bonus von bis **2,5% vom Nettomietelerlös** (exkl. Service Pauschale) für jede durch den Partner akquirierte Buchung

Auslastungs-Bonus

Auszahlung eines Bonus von bis **+25% zur Service Pauschale** bei hoher Standort Auslastung (jährliche Betrachtung)

Auslastung 70% - 80%
Auslastung >80%

+15%
+25%

VERGÜTUNG PARTNER

GEMEINSAM ERFOLGREICH

Fallbeispiel Standort 2022

20 Fahrzeuge, 200 Buchungen, 6 Monate

Servicepauschale klein (ca. 170 Buchungen)
Servicepauschale groß (ca. 30 Buchungen)

Servicepauschale

EUR 14.450,00
EUR 3.450,00
EUR 17.900,00

Infrastruktur- und Fuhrparkpauschale

EUR 2.400,00

Qualitäts-Bonus
Neukunden-Bonus (20 Buchungen á EUR 750)
Auslastungs-Bonus
Bonus Programm

EUR 4.475,00
EUR 375,00
EUR 4.475,00
EUR 9.325,00

Möglicher Gesamterlös je Standort

EUR 29.625,00



Interesse geweckt?

Haben wir Ihr Interesse geweckt oder haben Sie noch Fragen – **wir freuen uns auf einen gemeinsamen Termin!**

Vinzenz Eder
Founder & Managing Director

Mobil: +43 664 3864672
Mail: vinzenz.eder@myventure.com